



Market Development as a Service

Von der Analyse bis zum Kundenauftrag

Leistungen für Unternehmen aus den Branchen Immobilien, Mobilität, Energie, Gebäudetechnik und Informationstechnologie.

Kundennutzen

INEXTR unterstützt Unternehmen aus der Energie-, Immobilien-, Gebäudetechnik- und Facility Management Branchen in der Erschließung von neuen Märkten oder im Ausbau von bestehenden Märkten mit neuen Produkten und Dienstleistungen in der Schweiz, in Deutschland und Österreich. Unsere Lösungen können genau auf die individuellen Bedürfnisse zugeschnitten werden - umfassend abgestimmt oder punktuell unterstützend.

Kunden erfahren eine aktive Unterstützung durch einen erfahrenen Vertriebspartner, der die Märkte, die Wettbewerber, Trends und Veränderungen kennt und über ein großes Netzwerk zu Startups, Herstellern, Integratoren, Investoren und Betreibern verfügt. Zudem sind wir Ihr Partner, welcher Kultur, Sprache und die Eigenheiten im Markt versteht und entsprechend handelt. Der effektivste und günstigste Weg, neue Märkte erfolgreich aufzubauen und Präsenz zu zeigen!



Lösungsbeschreibung

Die Einführung von neuen Produkten und Dienstleistungen in kompetitiven Märkten erfordert ein vertieftes Verständnis der Kundenbedürfnisse, Kenntnisse der Marktmechanismen sowie detaillierte Kenntnisse über das bestehende Produkt- und Dienstleistungsangebot und die entsprechenden Mitbewerber.

Oft scheitern Markterschließungen, trotz klaren Leistungsvorteilen und hohem Kundennutzen. Fehlende Marktkenntnisse, eine zögerliche Markterschließung, falsche Anreize für Marktpartner oder untaugliche Geschäftsmodelle sind die Gründe dafür.

INEXTR unterstützt ausländische Unternehmen bei der Erschließung neuer Märkte oder der Erweiterung bestehender Märkte mit neuen Produkten und Dienstleistungen in Europa mit Schwerpunkt D-A-CH - Deutschland (D), Österreich (A) und Schweiz (CH).

Vielschichtige Erfahrungen im strategischen und operativen Management sowie in der Unternehmensentwicklung bilden unsere solide Basis. Wir kombinieren Markt, Management, Mensch und Technologie und entwickeln Lösungen, welche alle notwendigen Elemente verknüpfen und die Grundlagen für nachhaltigen Erfolg bilden.

Anwendungsfälle

INEXTR analysiert die relevanten Märkte und Zielgruppen, entwickelt gemeinsam mit Ihnen eine erfolgversprechende Vertriebsstrategie, evaluiert potentielle Kunden, relevante Projekte und mögliche Vertriebspartner, übernimmt für Sie die Vertretung im Markt, bietet Domizil, Kontaktadresse, Zahlungsmöglichkeiten und übernimmt die gezielte Akquisition, gewährleistet volle Sicherheit bezüglich der rechtlichen und steuerlichen Anforderungen, stellt eine detaillierte Berichterstattung über alle Aktivitäten im Markt sicher und pflegt den aktiven Austausch mit Kunden.

Kosten

Projektbezogen und gemeinsam zu definieren.

Eine konkrete Offerte erarbeiten wir nach einem gemeinsamen Gespräch, wo wir die Ausgangslage, die Zielsetzungen und die Rahmenbedingungen gemeinsam definieren und uns einen Überblick über bereits bestehenden Grundlagen verschaffen.

Unsere Lösungen können genau auf die individuellen Bedürfnisse zugeschnitten werden. Die Arbeiten erfolgen sequenziell. Jeder Teilschritt wird separat vereinbart. So entstehen keine langfristigen Verpflichtungen.

IoT: Energiemanagement im Quartier



INEXTR GmbH

Herr Jürgen Maaß

Bahnhofstrasse 36

CH-6210 Sursee

Telefon: +41 41 508 49 49

Mobil: +49 162 1740644

Web: www.inextr.com